

ゲームなんだから思い切って「会社潰してこいよ!!!」



WEBディレクター
田口竜児

エグゼクティブ
マネージャー
二村泰弘



全員のランキングが
貼りだされます!緊張...



ゲーム形式で楽しく
経営・会計を勉強していきます

先日、社員研修で取り入れられている「MG研修」にスタッフの田口と二村が行ってききました。

MG研修(マネジメントゲーム研修)とは? 昭和51年に西順一郎氏が率いるソニーCDで開発されたビジネスゲームの1つで、大変ユニークな社員研修プログラムです。

当日は、初対面の参加者が6人1グループになって、ひとりひとりが社長になって会社経営するゲームを行います。1期ごとに本格的な決算を行います。決算は自動計算ではなく、電卓を使って手計算で決算するので、もう大変です。

2日間かけて5年分の経営を体験するのですが、代表

とても勉強になりました!



の渡辺は、資本金300万円スタートしたところ、5期目で自己資本102万円まで減ってしまったそうです。たとえゲームとは言ってもショックだったみたいです。

ちなみに、二村は自己資本287万円、田口は220万円と、2人も渡辺社長を超えています(汗)

経営判断を間違えば一気に赤字になり、借金を返しながらゲームをしないといけないので、本当に実際の経営と同じだと、身につまされます。

第3号

サイバー通信

サイバーインテリジェンスの最新情報をお届け!

NEWS LETTER

株式会社
サイバーインテリジェンス
TEL:058-266-6712
〒500-8175
岐阜県岐阜市長住町2丁目10-3
クリスタルビル6F

~今月の目次~

- ・MG研修に行ってきました!
- ・今月オススメの一冊
- ・教えて!サイバーくん
- ・複合機を買うなら東芝テック
- ・助成金の話をしよう!
- ・事務所をリフォームしました
- ・社長のダイエット成功物語

今月
オススメの
一冊

打つ手は無限に変貌する
社長業
(サンマーク出版・2160円)
牟田學(むたがく)

打つ手は無限

変貌する社長業 牟田學

コメント

著者は、40年にわたり11万社の経営指導をしてきた、社長専門のコンサルタントです。

王道を行くか、邪道を行くか? それを決めるのは社長の意思決定以外ありません。「邪道には邪念が宿り、王道を歩む先には王が待っている」会社が永く繁栄するため根幹哲学として、経営者の胸にグサツと刺さりませす。(出血注意)この本以外にも「社長のいき方」という著書がありますが、こちらにも氷水をブツかけられるような、目の覚める1冊です。

事務所をリフォームしました!



ヒロ建築工房
大西さん

代表
渡辺誠司

清潔感漂う
素敵な応接室に!

完成!

この度、事務所を大胆にリフォームして応接・打ち合わせルームが完成しました! 今まで応接ルームは無く、スタッフが仕事している部屋で打ち合わせをしていたので、話の内容によっては気まずい時もありました。これからは快適な社内でも打ち合わせできます。施工は、これから当社でホームページを制作する「ヒロ建築工房」の大西さんをお願いしました。依頼してからわずか1週間で完成したので、とても仕事が速いです。仕上がりがイメージ通りで、とても気に入っています。



大西さんの
センスが光ります

荷物を全部
どかして...

個室の応接ルームは
ありませんでした...

意識高い系 IT 社長の

ダイエット成功物語



2016年2月

67kg

なんと6.3キロ減!

2016年9月

61.7kg

やっと10年前の体重に戻りしても戻りません! とくにました! 今まで「痩せたい・意識しなくても、自然とカラ食べてはいけない」と思ってダに良い物・太らないものがあるだけで、なかなか行動に選ぶようになり、本当に「自移せませんでした。5ヶ月分のカラダは、自分の意識がくらい前から本格的に糖質制限して、家飲みもホドホドに減らした結果、マイナス6キロ減らした結果、自分で作った口のダイエットに成功です。

いま、絶対に食べないのは「ごはん系・ラーメン・うどん・パスタ・ピザ・焼きそば」ならっています。

どの炭水化物ですが、その代わりに肉は自由に食べています。僕も、あれよあれよという間に41歳:ちゃんと仕事するが、リバウンドするどころか、病気になるに努力します。

か、ちよつとくらい暴飲暴食ダ作りに努力します。

おしえて! サイバーくん



ブログやSNSに文章を投稿した時に、それを読むか読まないか判断されるポイントには、見出しであるキャッチコピーしかありません。例えば、本屋さんに行くと膨大な数の本の中から1冊の本を選ぶポイントは、背表紙に書いてある「本のタイトル」しか判断ポイントはありませんよ。それと同じことなんです。

Q. どうしたら、良いキャッチコピーが書けますか?

膨大な情報に埋もれないためには、やはりインパクトが必要不可欠。どんなに素晴らしい内容だとしても、キャッチコピーに魅力が無ければ読んでもらえません。

逆には、キャッチコピーだけが素晴らしいと、肝心の本文が薄っぺらいとマイナス効果になりますのでご注意ください。

助成金 の話をしよう!



平成28年度から、新たに新設された「女性活躍加速助成金」をご存知でしょうか?

女性の活躍に関する数値目標を掲げ、女性が活躍しやすい職場環境の整備等に取り組む事業主や、その取組の結果当該数値目標を達成した事業主に対して助成するものであり、事業主による女性の活躍推進の取組を促進することを目的としています。

本助成金は数値目標達成にむけた取組(取組目標)を達成した場合に支給する「加速化Aコース」と、数値目標を達成した場合に支給する「加速化Nコース」の2つのメニューがあります。女性活躍加速化助成金は全ての雇用保険事業主が支給対象です。

女性の社会進出を応援します!



ステップ1

女性活躍推進法に基づく一般事業主行動計画(行動計画といいます)を策定しましょう。



ステップ2

策定した「行動計画」について、都道府県労働局への届け出、労働者への周知、公表や女性の活躍に関する情報公表を行いましょう。



ステップ3

数値目標の達成に向けた取り組みを実施して、取組目標を達成したら「加速化Aコース」が申請できます! 1事業主あたり1回限り 30万円が支給されます。



ステップ4

数値目標を達成し、達成状況をサイトに公表すると「加速化Nコース」に申請可能に! さらに30万円が支給されます! (1事業主1回限り)



複合機を買うなら! 東芝テックの荒井さん

当社も、いよいよ複合機を買いました。「トナー代が高すぎる!」と困っていたからです。今まではNECの小型レーザープリンターを使っていたのですが、気付いたらDMなどで毎月3000枚を刷るようになって、月々のトナー代が3万円を超えていました。

そこで、友人である東芝テックの荒井さんに相談した所「渡辺さんなので特別にモノクロ1円・カラー10円で卸しますよ」と無理を聞いて頂き、同じ3000枚を刷っても、わずか3000円のカウンター代で済むという計算に! なんと27000円の経費削減になります! 複合機のリース代が11000円ですが、それでも毎月16000円が削減できる計算になり、以前と比べ物にならないほど印刷代が浮きました! 今まで、事務所にはプリンターが3台・ファックス1台



大助かりです!

今回のお値段、だいぶ頑張ってます(汗)

代表 渡辺誠司

東芝テック 荒井さん

が置いてあったのですが、それが1台の複合機に集約されども早く、印字もキレイでコストも安い! 本当に買って良かったです。もし、複合機を検討しているなら、是非東芝テックの荒井さんに相談してください。「サイバーさんと同じカウンター代にできますか?」という言葉を言えば、激安でお願いできるはずですよ。

ちなみに、今ご覧になっている「サイバー通信」も今回購入した複合機で刷っています! 印刷業者に出す手間も省けて大助かりです!

返済不要!

無料診断

社員が1人でもいれば最低180万円の助成金が獲得できます。



お気軽にお電話でご相談ください。

0120-092-968

営業時間 9:00~18:00 土日祝休み

