

# のぼりを作りました!



ビッグサイズで遠くからでも目立ちます!これでお客様も迷わない!はず!

初めて来社される方から「いま近くまで来ていると思うのですが、サイバーさんの事務所はどこですか?」と、このような電話が昔からあります。実際にご来社された方であればお分かりかと思いますが、当社はビルの6階にありますので「分かります」という回答が返ってくるのですが、こうして「あ、あのサイバーさん、説明するときも「ええ」と、今から下まで行きますね!」と、電話説明もしづらい状況です。なんとか説明しなくても分かる方法は無いかと、A型看板や壁面看板も考えたのですが、もっとも分かりやすいのは「のぼり」を立てることだと思えました。

よく考えてみたら、駅前では大通りが多いにも関わらず、このビルの6階でサイバーインテリジェンスという会社がホームページ集客の相談を無料でやっているというのを知らなかった方は、ぜひ「のぼり」を立ててほしいです。年々一人ひとりの競争が激化している中で、ホームページ集客の競争も激化しています。参考までに掛かった経費としては、一枚あたり1000円程度で、わずか5000円程度でこれだけのインパクトが出せます!

ただいま制作中!  
**助成金.com**

第5号

## サイバー通信

サイバーインテリジェンスの最新情報をお届け!

NEWS LETTER



株式会社  
サイバーインテリジェンス  
TEL:058-266-6712  
〒500-8175  
岐阜県岐阜市長住町2丁目10-3  
クリスタルビル 6F

~今月の目次~

- ・のぼりを作りました!
- ・今月オススメの一冊
- ・教えて!サイバーくん
- ・飲み会に行ってきました
- ・助成金の話をしよう
- ・燃える社内勉強会
- ・社長の独立起業物語

# 燃える社内勉強会



社員のやる気も大幅アップ!

## 社員の知識アップに繋げる熱血勉強会

渡辺社長が定期的に開催している社内勉強会が熱いです!  
既存クライアント様に行っているコンサルティングと同じ内容で社内スタッフにもノウハウ共有しています。  
今回は、お客様の「他社には無い強み」を引き出すための手法を教えてくださいました。  
具体的な内容は企業秘密なので公開できませんが、ポイントは「内側から外側に向かって考える」ということだそうです。  
勉強会効果で社員のやる気もアップしています! 社内勉強会おすすめですよ!



勉強会の内容は企業秘密!

創業7周年!

# 意識高い系IT社長の独立起業物語



## 初めてのセミナー講師でガチガチに緊張...

こんにちは渡辺誠司です。会社員時代、いろいろなビジネスセミナーに行きまわっていましたが、いつのまにか「自分もセミナー講師できたらカッコいいな」と思うようになりました。そして独立して2年ほど経った頃に、ある方のご縁で初めてセミナー講師としてお声が掛かりました。とは言っても、お金をもらって人前で自分のノウハウを話すわけですから、それが決まってきたら「やるって言ったのはいいけど、ちゃんと話せるだろうか...」それが心配で心配で、何も手につかないほど緊張していました。

最近、この記事を書くために、その当時に作ったセミナー用パワーポイント資料を開いてみたのですが、ハッキリ言って「自己満足で参加者のメリットが薄い内容だった」と反省点がいっぱいあります。僕の弱点は自分でよく分かっているのですが、とにかく緊張すると早口になってしまうって、自分のペースに戻せなくなるという事です。  
しかし、このセミナーがきっかけで、年に3回ほどセミナーを開催するよう



2012年3月

実は緊張でガチガチ... (汗)

人生初のセミナー講師!

## 今月オススメの一冊

利己的遺伝子から見た人間 (PHP研究所・399円)  
著者・小林朋道



### 読後の感想

人間が本能だと考えていることを利己的遺伝子の切り口で説明してくれています。利己的遺伝子説とは「われわれ人間の個体は、遺伝子が一次的につくって利用する乗り物にすぎず、遺伝子は、他の乗り物の遺伝子とも協力しながら、やがて死ぬ乗り物(個体)を乗り継ぎながら存在し続ける」という考えです。人間の感情や行動を追及するうえで、今までにない視点をもたらした気がします。納得がいけないことに直面した時に、利己的な遺伝子ならどうだろうと考えてみるのも面白いかもしれません。

